

MENER SON MANDAT D'ÉLU : ANALYSER LA POLITIQUE SOCIALE DE L'ENTREPRISE ET L'AMÉLIORER

DURÉE :

1 JOURNÉE

(7 HEURES, DE 9H À 17H)

Tarif :

Tarif individuel :
330 € (HT) / jour /
participant

Tarif groupe¹ :
nous consulter

Pour qui ?

- ➔ Tous les élus du CSE
- ➔ Nouveaux mandats

Objectifs pédagogiques :

Formation action, avec cas pratiques, restitutions et échanges pour :

- ➔ Analyser les principaux documents de la politique sociale de votre entreprise
- ➔ Exploiter au mieux les informations pour émettre un avis motivé sur la politique sociale
- ➔ Vous préparer et vous entraîner à la négociation
- ➔ Benchmark des « bons modèles »

Animateurs :

Mohend MAHOUCHE
Marie-Laure BILLOTTE
Michel GIROUX
Charlotte LEFEBVRE

¹ groupe de 10 personnes (au-delà : nous consulter)

MENER SON MANDAT D'ELU : ANALYSER LA POLITIQUE SOCIALE DE L'ENTREPRISE ET L'AMÉLIORER

Programme :

Thème 1 : la politique sociale de l'entreprise, comment l'appréhender ?

- Le champ de la politique sociale
- La BDES et le bilan social
- Connaître les obligations de l'employeur en matière d'infos sociales
- Déchiffrer les données accessibles ou communiquées

Thème 2 : Cas pratique : la BDES et le bilan social :

- Remise de documents simplifiés et anonymisés
- Comparaison avec la liste des documents accessibles légalement
- Analyse et prise de recul : quels sont les documents importants ?
- Quelles autres informations peuvent être demandées ?

Thème 3 : Analyser les données brutes et construire l'avis du CSE :

- Analyser les documents et informations disponibles
- Construire un avis argumenté
- Restitution des cas et échanges

Thème 4 : Exploiter les informations et préparer les négociations :

- Utiliser les informations en vue des négociations
- QVT, conditions de travail, égalité Femmes-Hommes,
- Gestion Prévisionnelle Emploi et Compétences (GPEC),
- Grille, classification, rémunérations, négociations annuelles, etc.
- Échafauder sa stratégie de négociation

Thème 5 : Mise en situation : la réunion de négociation :

- Jeu de rôles
- Constitution d'équipes de négociateurs
- Simulation d'une réunion de négociation avec la direction